**Principio del formulario**

**1. ¿Para hacer una presentación atractiva, qué elementos del Visual Thinking escogerías? ¿Por qué?**

Elegiría Canvas, porque es más fácil visualizar las ideas

**2. Busca 5 beneficios del Visual Thinking y explica cómo podría ayudarte a vender mejor tu proyecto. Da un ejemplo concreto basado en tu emprendimiento.**

No tengo emprendimiento, pero los 5 beneficios de Visual Thinking que considero podrían ayudar a vender mejor un proyecto son:

Visualizar de una manera más emocional,

Es más creativo

Reflejar dinámicamente conceptos más complejos

Se retiene la información más fácilmente, al ser más grafica

**3. ¿Por qué el Storytelling te ayudaría a que una presentación a inversionistas tenga un mejor efecto? ¿Cómo la usarías en tu proyecto?**

Contar una historia con fuerza, que soluciones problemas y que aporte innovación

**4. Crea una historia de máximo 10 líneas para contar el origen de tu emprendimiento o las ventajas de tu producto.**

Mi historia es personal, busqué las oportunidades y no las dejé escapar hasta lograr mis objetivos, el primero de ellos fué lograr un titulo profesional de Ingeniería en Ejecución en Informática estudiando de manera vespertina, concluir exitosamente esta etapa me permitió insertarme en un mundo laboral distinto como es la banca financiera, iniciando en banco BCI como Ejecutiva de Negocios, realizando principalmente la captación de nuevos clientes, después de 3 años me arriesgué a un cambio importante, iniciando en Banco BBVA como Anfitriona, para lograr en menos de 3 meses el cargo de Ejecutivo Comercial Junior y en menos de 1 año fui promovida a Ejecutiva Senior. Adquirí habilidades para la evaluación de análisis de riesgo crediticio, formé parte de equipos de trabajo competentes con foco en objetivos ambiciosos, trabajando colaborativamente, con compromiso y disciplina.

**5. Crea una imagen o dibujo que represente una parte de esa historia. Pégala en la hoja de respuestas.**

**Final del formulario**